



MRF 2020

**OVERDIE HOFLEVERANCIER
BOKSEN TEGEN ROUTINE**

Inhoudsopgave:

Gabriël's Column	2
Overdie Metals Hofleverancier	3
Suez en Heros	3
MRF 2020	4
Haagsche zaken	5
Ondertussen in Brussel	5
EMR: de grote onbekende	6 / 7
Van der Spek Vianen gastheer MRF ALV 23 november	8
Haags Nieuws	9
Tips van Gerda	10
Schrootmutaties	11
Agenda	11
Leden	11
De 10 vragen	12

Colofon

Gabriël van Seumeren (eindredactie)
 Jules Wilhelmus
 Brenda van der Burg
 Celesta Maas
 Frank van Veen (vormgever)

MRF Circulaire is een uitgave van de MRF. Niets uit deze uitgave mag noch geheel, noch gedeeltelijk worden overgenomen, openbaar gemaakt, (digitaal) verspreid en/ of veeleenvoudigd zonder voorafgaand schriftelijke toestemming van de MRF.

circulaire@mrf.nl



COLUMN

Size matters

Welke leden krijgen binnen onze MRF de meeste aandacht en wie krijgen het meest gedaan? Tijdens de jaarlijkse brainstorm van het bestuur kwam deze vraag ter tafel. Dat leverde een interessant inzicht op...

We horen weleens van kleinere bedrijven dat ze het idee hebben, dat de grote jongens de dienst uitmaken binnen de MRF. Dat de belangen van de kleinere bedrijven daarbij weleens in het gedrang komen. In de praktijk blijkt echter, dat de grote bedrijven zelf veel know how in huis hebben of inkopen om hun zaken (juridisch) te regelen en dat ze directe lijnen hebben om hun belangen te behartigen. Vaak spreken zij op hetzelfde niveau als de MRF.

Vervolgens stellen de meeste grote bedrijven hun kennis van zaken belangeloos ter beschikking van het MRF-bestuur of leveren die als input in diverse commissie. Denkt u hierbij bijvoorbeeld aan onderwerpen als Arbo of wet- en regelgeving. Per saldo leveren de grotere leden dan meer kennis aan de MRF dan ze er krijgen.

Kleinere leden profiteren van de kennis die grotere leden ter beschikking stellen. Daarnaast levert de MRF vaak strijd op gebieden als kontante inkoop, handhaving en regeldruk. Bij uitstek onderwerpen die de dagelijkse gang bij kleinere leden betreffen. Het komt zelfs voor dat het bestuur keuzes maakt die nadelig uitvallen voor de positie van grote bedrijven. U kunt zich daar eenvoudig iets bij voorstellen. Bij de samenstelling van bestuur en commissie wordt gelet op een evenwichtige samenstelling, waarbij alle leden gelijke posities hebben.

Ik durf daarom de stelling te verdedigen die tijdens de brainstorm over tafel kwam: Per saldo doet de MRF soms meer voor de kleine leden dan voor de grote leden.

Aldus levert zo'n brainstorm interessante inzichten op. Deze wilde ik graag met u delen. Size does matter, maar in dit geval misschien anders dan gedacht.

Gabriël van Seumeren
 Voorzitter MRF

Redactie

Overdie Metals Hofleverancier

MRF lid Overdie Metals uit Alkmaar heeft 16 september 2017 het predicaat Hofleverancier ontvangen uit handen van burgemeester Piet Bruinooge in verband met het 100 jarig bestaan van het bedrijf.

Dick de Jong: "Wij zijn de eerste metaalrecycler die het Koninklijk Wapen mag voeren met de toevoeging 'Bij Koninklijke Beschikking Hofleverancier'. We zijn enorm trots, want het is een erkenning van kwaliteit en professionaliteit. Na 14 maanden onderzoek en minstens acht officiële handtekeningen hebben we het predicaat verkregen. Wij zien dit niet alleen als een deftige verklaring van goed gedrag maar natuurlijk ook als een middel om ons te onderscheiden. Ook goed voor het imago van de sector uiteraard."



De vier broers Jan, Kees, Jaap en Dick en een minstens zo trotse moeder De Jong op de foto met de burgemeester

Suez en Heros

MRF lid Heros heeft met Suez een vernieuwd contract getekend voor de verwerking van 100.000 ton bodemas afkomstig van de Suez dochter Afval Energie Centrale ReEnergy Roosendaal.



In deze centrale wordt huishoudelijk restafval en bedrijfsafval verbrand. Het contract loopt tot 2021. Suez is één van de grootste Europese spelers op het gebied van inzamelen en verwerken van afval. Heros Sluiskil, een dochter van Remex Mineralstoff GmbH, is de grootste verwerker van bodemas in de Benelux.

Heros heeft dit jaar een nieuwe Centrale Bodemas Opwerking Installatie en een nieuwe fabriek voor de raffinage van fijnere non-ferro metalen in gebruik genomen, naar aanleiding van de afgesloten Green Deal. Deze deal eist dat in 2017 50% van de bodemassen wordt opgewerkt tot een vrij toepasbare bouwstof – en in 2020 zelfs 100%.

MRF 2020

Het MRF bestuur vergadert elk jaar een hele dag om te praten over de toekomst van de sector en de vereniging. Maar ook over het functioneren van het bestuur zelf. Dat is de MRF brainstorm. Dan praten bestuursleden met directeur en adviseurs niet over actuele zaken maar wel over de lange termijn.



Daarom was het thema van de MRF brainstorm eind september: MRF 2020: waar moeten we naar toe en hoe komen we daar? Onder leiding van Jules Wilhelmus

werden de sterktes en zwaktes van de MRF maar ook de kansen uitgespit. De algemene conclusie was: positief over de vooruitzichten van de sector, de MRF maar ook de bedrijven MITS zij zich weten aan te passen aan de nieuwe tijden. Want die tijden gaan veranderen: de Brusselse wetgeving zal nog intensiever op ons neerdalen, het Nederlandse toezicht zal worden aangescherpt en andere ketenpartners zullen zich steeds meer gaan bemoeien met onze sector. Daar zijn we allemaal op voorbereid! Nieuwe wetgeving kun je immers zien aankomen: in Brussel en Den Haag hebben

we oren op de grond en zitten we steeds professioneler aan tafel om het beste resultaat er uit te slepen. Met ketenpartners kunnen we vanuit kracht praten over vormen van samenwerking. Recyclers hebben immers een ijzersterke rol en positie in de circulaire economie. De mogelijkheden van samenwerking nemen toe en bieden kansen. Denk aan andere inzamelsystemen zoals die van Wecycle. Waarom geen vervlechting van systemen als beide partijen daarvan profiteren? Niet alleen in de dagelijkse praktijk van ondernemers maar ook op het gebied van de belangenbehartiging is samenwerking noodzakelijk. Bijvoorbeeld in de Federatie Herwinning Grondstoffen waarin de Nederlandse recyclers zijn verenigd en voor de Brusselse zaken hebben we een steeds sterker internationaal platform: EuRIC. Ook zullen we de komende jaren, daar waar nuttig, met andere ketenpartners gaan samenwerking. Samenwerking dus waar nuttig maar daar haal je het beste resultaat uit als we als MRF creatief, proactief en indien nodig agressief onze posities bepalen en onze belangen verdedigen. Een slagvaardige MRF vereist ook een slagvaardig bestuur. Daarom heeft het bestuur ook goed nagedacht over het eigen functioneren. Een belangrijke conclusie van de brainstorm was dat de vele taken (dagelijks en langdurig soms) goed moeten worden verdeeld over alle bestuursleden. Zo krijg je een bredere en diepere betrokkenheid van de bestuurders. Dat moet leiden tot betere resultaten op weg naar 2020.



Haagsche zaken

OnDORdacht...

De Britse metaalrecyclingorganisatie BMRA heeft onlangs een brandbrief gezonden aan het Britse ministerie van Justitie. Reden is de toename van het aantal metaaldiefstallen. De BMRA wijt dit aan de bezuinigingen bij de politie op de fysieke handhaving.

In haar brief eist onze Britse zusterorganisatie BMRA dat het Britse ministerie van Justitie extra budget vrijmaakt voor politiehandhaving bij illegale schrootbedrijfjes. Deze zijn overal opgedoken sinds Groot Brittannië in 2013 het verbod op contante inkoop invoerde.

Justitie en politie waren overtuigd dat een cashverbod automatisch zou leiden tot verlaging van het aantal metaaldiefstallen en dit fysieke politiecontrole bij schrootwerven en andere opkopers overbodig maakte. Dit ondanks alle waarschuwingen van de Britse BMRA. Gevolg is dat een illegaal circuit is ontstaan van opkopers, die niet alleen het cashverbod omzeilen, maar waar tal van criminele activiteiten zich ophopen. Mede hierdoor neemt het aantal metaal- en koperdiefstallen weer toe in Engeland.

U vraagt zich misschien af wat dit met Haagsche Zaken te maken heeft.

Welnu, het Nederlandse ministerie van Veiligheid en Justitie en de politie spreiden nu een zelfde naïviteit ten toon als hun Britse collega's in hun pogingen om het Digitaal Opkopersregister (DOR) te verplichten voor metaalrecyclingbedrijven. Een ICT-toepassing waarin opkopers al hun metaalinkopen en -verkopen

moeten invoeren, gekoppeld aan een politiedatabase. Tegelijkertijd wil men het extra budget voor controle op naleving van de registratie- en legitimatieplicht door speciaal opgeleide BOA's bij schrootbedrijven en handelaren stopzetten. Iedereen in de praktijk snapt dat dit niet kan werken.

We hebben in Den Haag echter te maken met eenzelfde halsstarrigheid bij Justitie en politie als in Groot Brittannië en onwil om naar argumenten te luisteren. Zo graag wil men een succes maken van dit ICT-project. De professionele metaalrecyclingbranche dreigt te worden opgescheept met een enorme hoeveelheid zinloze administratieve lasten, en de samenleving draait net als in Engeland op voor de gevolgen van een ondoordacht plan dat koste wat kost wordt doorgedrukt: DOR.....

Hans Koning | Directeur MRF



Ondertussen in Brussel

Hoeveel moeten recyclers betalen voor WLBX?

Op die vraag probeert EuRIC nu een goed onderbouwd antwoord te formuleren door het de ondernemers zelf te vragen, via een digitale enquête met zo'n 40 vragen. Waarom is dat nuttig? In diverse lidstaten zijn door autoriteiten, producenten en andere ketenpartners allerlei bedragen genoemd. Bedragen die -zeker in Nederland- lager waren dan ondernemers in werkelijkheid moeten betalen. Ook daarom is het goed dat het Europese onderzoek inzicht geeft in de kosten van certificering, inclusief aantallen batch testen,

extra kosten voor de aangepaste bedrijfsvoering, advieskosten etc. In Nederland is wettelijk geregeld dat verwerkers van e-waste gecertificeerd moeten zijn. Dat is niet in alle landen zo geregeld. Het onderzoek zal dus ook duidelijk maken wat de kosten voor de ondernemers zijn in verschillende systemen. U kunt de enquête tot 25 oktober retourneren.



EMR: de grote onbekende

Met ruim 4000 medewerkers en 170 werven is EMR één van de grootste metaalrecyclers ter wereld. Heel groot in het Verenigd Koninkrijk en de VS en ook een snelle groeier in Nederland. Groot maar relatief bescheiden en de vraag is of het concern die bescheidenheid moet blijven houden. Deze maand werd bekend dat EMR in het Verenigd Koninkrijk weer een grote overname heeft gedaan van het bedrijf Metal and Waste. We spreken met Barbara de Mots die medeverantwoordelijk is voor de EMR vestigingen in Alphen aan den Rijn en deels Nijmegen en bovendien gevraagd is zich kandidaat te stellen voor het MRF bestuur.



Engelse oorsprong

De geschiedenis van het bedrijf begint in 1950 toen Sheppard Waste Recovery Services een eerste werf opende in Rochdale, Engeland. In 1979 nam het bedrijf een tweede werf over en ging verder onder de naam Sheppard Group. Vanaf dat moment ging het snel: de volgende 15 jaar werden meerdere ondernemingen in de UK aan de groep toegevoegd. In 1994 ging het verder onder de naam European Metal Recycling. Uit die naamsverandering kon worden afgeleid dat de onderneming ook op het Europese continent de vleugels wilde uitslaan. Die stap over Het Kanaal werd in 2001 gezet: EMR verkreeg in de UK de recycling activiteiten van Corus (nu Tata) en besloot ook in de havens van Rotterdam en Amsterdam faciliteiten op te zetten. Vervolgens werden door verdere overnames en joint ventures ook marktposities verworven in Duitsland en in de VS. En nog steeds worden grotere maar zeker ook veel kleinere bedrijven aan de familie toegevoegd. EMR is op het vasteland van Europa traditioneel gericht op de ferro markt, maar sinds 2010 ook versterkt op de non-ferro markt in West-Europa. De onderneming is de laatste jaren in West-Europa snel gegroeid, bijvoorbeeld ook door de overnames van de gerenommeerde familiebedrijven G. van het Schip in Alphen en Martens in Nijmegen.

Familie cultuur

Barbara de Mots: "EMR vertoont nog alle kenmerken van een familiebedrijf: nauwelijks bureaucratie en betrokken eigenaren en directeurs die nog dagelijks op de vestigingen aanwezig zijn en de cultuur van de lokale bedrijven zoveel mogelijk in tact willen

houden. EMR is dus een familie concern geleid door een familie en bestaande uit overwegend lokaal verworven familiebedrijven." Een leidende onderneming, dat zeker maar is het nu een Company of families of een Family of companies? Barbara: "EMR heeft een heel eigen cultuur alsmede visie en ontwikkelt haar eigen IT, trainingen, loyale klanten/leveranciers benadering en nieuwe recyclingtechnieken: so definitely one big family." Barbara: "Ik vind het hoe dan ook belangrijk dat EMR goed integreert in de lokale gemeenschap, want daar doe je als lokale onderneming ook een belangrijk deel van de business. Je moet je laten zien en je moet je een goede partner tonen. De tijd dat de business redelijk vanzelf ging allemaal, is nu wel definitief voorbij. Wij zijn daarom o.a. in Alphen aan den Rijn en Nijmegen begonnen lokaal actief en creatief samen te werken."

Boksen tegen routine

Barbara is getrouwd en heeft een prachtige dochter. Ze is 38 jaar geleden geboren in Duitsland; vader was militair. Al snel verhuisde het gezin naar Nederland en na een opleiding als facility manager belandde Barbara in het hotelwezen. In Nederland maar ook in Bali, waar ze voor het eerst in aanraking kwam met de bokssport. Na terugkomst in Nederland werd ze eerst door de lokale slagerij gevraagd een catering business op te zetten. Vervolgens werd ze gevraagd voor een functie in de haar toen onbekende recycling wereld: ze trad in dienst bij het lokale recyclingbedrijf Reukema. Gedurende acht jaar vervulde ze diverse functies. Barbara: "Ik houd wel van een goede uitdaging en wil me graag verder ontwikkelen. Routine is niets voor mij vandaar dat de zich continue veranderende



schrootmarkt en het sterk groeiende EMR goed bij me passen." Boksen is overigens wel een constante in haar leven: "Een fantastische sport waar je echt even de dagelijkse beslommingen wel moet vergeten." Na acht jaar Reukema moest Barbara door omstandigheden op zoek naar een nieuwe uitdaging. Eerst adviseerde ze diverse recyclers op het gebied van systemen (zoals Recy) en administratieve organisatie. Een paar jaar geleden werd ze toen al snel door EMR gevraagd om het team in Nederland te versterken. Binnen EMR heeft ze veel kansen gekregen zich verder te ontwikkelen en is ze de laatste jaren snel doorgegroeid.

MRF

Omdat haar eerste functies in de metaalrecycling vooral in operationeel en administratief management waren had ze relatief nog weinig bekendheid met de MRF. Barbara: "Inmiddels weet ik natuurlijk heel goed en meer in detail hoe belangrijk deze belangenbehartiging is en dat de MRF hierin een zeer prominente rol speelt. De afgelopen maanden heb ik in het bestuur mogen meelopen en ik ben vereerd dat ik genomineerd ben om in november ook officieel tijdens de ALV tot bestuurslid te worden gekozen. Ik wil graag namens EMR mijn steentje bijdragen!"

Jules Wilhelmus

Van der Spek Vianen gastheer MRF ALV 23 november

Op 23 november 2017 vindt de ALV plaats bij geassocieerd lid Van der Spek Vianen. Het bestuur stelt die geboden gastvrijheid zeer op prijs!

Van der Spek Vianen bestaat dit jaar 85 jaar, geen aanleiding voor een feestje maar wel een mijlpaal om trots op te zijn. Al 85 jaar staat Van der Spek met plezier klaar voor haar klanten en stelt het belang van haar klanten voorop door een oprechte partner te zijn.

Van der Spek en Fuchs samen zijn een begrip in de schroot en recyclingmarkt. Ruim 40 jaar is Van der Spek de importeur van Fuchs overslagmachines. Fuchs was de eerste fabrikant die een overslagmachine bouwde en richt al haar kennis en ervaring op de verbetering van de machine. Zo is Fuchs ook de uitvinder van de hydraulisch in hoogte verstelbare cabine. Fuchs is onderdeel van het Amerikaanse Terex concern, waar ook de door Van der Spek vertegenwoordigde Powerscreen zeefmachines onder

vallen, maar bijvoorbeeld ook de wereldberoemde Demag telescoop en rupshijskranen. Dankzij moeder Terex is Fuchs in staat een wereldspeler te zijn en optimaal te presteren op het gebied van kwaliteit, ontwikkeling en service. Van der Spek levert naast overslagmachine van Fuchs ook Eddy Current van Steinert, shredders van Lindner en breker en zeef van Powerscreen. Op 23 november is er rond de ALV ruime gelegenheid om het assortiment te bekijken.



Haags Nieuws

Akkoord of niet?

Het regeerakkoord van het kabinet Rutte III heeft een groen hart. Maar de vraag is of het groen genoeg is en voldoende stevig is om de zo noodzakelijke circulaire economie een flinke zet te geven.

Met maatregelen in de fiscale sfeer wordt consumptie en verbruik steviger aangeslagen en wordt de belasting op storten en verbranding van afval verhoogd. Op het eerste gezicht misschien



logisch maar dat is het niet: hoe efficiënt de recycling ook is: er blijft altijd een restje over dat verbrand moet worden. Die laatste stap wordt dus duurder. Hoopgevend is wel dat het kabinet wil inventariseren welke knelpunten in regelgeving, handhaving en toezicht duurzame innovaties in de weg staan. Dat klinkt veel belovend en doortastend maar tegelijkertijd heel vaag. Eigenlijk is het meest resolute besluit de voorgenomen aanstelling van een minister voor het Klimaat. Mooi maar de grote vraag is of dit een minister wordt met echte bevoegdheden. Dat zit zo: meerdere ministeries hebben meer dan één minister. Die deelt dus macht en bevoegdheden. Waarschijnlijk wordt de klimaatminister ondergebracht bij Economische Zaken. Dat ministerie gaat immers van oudsher over energie. Zou logisch zijn. Het is dus maar de vraag of de nieuwe minister een potje kan breken: zelf besluiten nemen of andere ministers aan te sporen klimaatmaatregelen te nemen?

De MRF praat mee

De MRF praat al maanden mee over de zogenaamde transitie agenda's. Transitie betekent verandering en dat is hard nodig om onze economie snel en stevig te veranderen. We moeten van verbruik naar gebruik. Met andere woorden: producten en grondstoffen niet aan het einde weggooien (storten of verbranden) maar recyclen of repareren. Dat scheelt grondstoffen en energie. En ons land wordt dan ook een stuk minder afhankelijk van invoer van grondstoffen. Maar wat zijn dan die agenda's? Simpel gezegd: voor een paar sectoren wordt een concreet actieplan uitgewerkt zoals de bouw en de maakindustrie. Twee cruciale sectoren, ook voor de recyclingsector. En ook in die discussies pleiten we voor design for recycling. Uiteraard, we houden u op de hoogte.

MRF vragen WLBX beantwoord

Maanden geleden heeft de MRF vragen ingediend bij het ministerie van I&M en ILT over een aantal aspecten van WLBX. Die antwoorden zijn inmiddels binnen. Een heikel punt was de zogenaamde refurbishment (reparatie) en de vraag of een refurbisher nu wel of niet gecertificeerd moet zijn. Het simpele antwoord is: nee, als het maar duidelijk is dat het product na reparatie als product op de markt wordt gebracht. Bij hergebruik gaat het dus niet om afval maar om een product waar een markt voor is. Dat product moet dan wel voldoen aan de producteisen en er zijn geen handelingen nodig om risico's voor mens en milieu weg te nemen. Ander punt: printplaten. Die mogen zonder WLBX worden verwerkt als ze maar los worden aangeleverd en er geen verwijdering van gevaarlijke stoffen (in condensatoren bijvoorbeeld) nodig is. De volledige antwoorden staan spoedig op de MRF site.

Tips van Gerda: MRF-Keurmerk versie 2017



Inmiddels hebt u allemaal de nieuwe versie van het MRF-Keurmerk ontvangen. Dit jaar is de Checklist ook als Excel bestand verkrijgbaar om het invullen hiervan te vergemakkelijken.

Inhoudelijk zijn er niet veel wijzigingen doorgevoerd, maar de wijze van auditen wordt iets anders. In de Checklist 2017 hoeft niet elke vraag meer te worden afgetekend door de auditor. Wellicht zal de audit daardoor iets minder tijd in beslag nemen, maar belangrijker is dat de audittijd daadwerkelijk aan de inhoud kan worden besteed in plaats van aan administratief geneuzel. De belangrijkste wijziging is dat het MRF-Keurmerk certificaat 3 jaar geldig wordt. Bedrijven die reeds hun zorgsystemen conform een ISO norm hebben gecertificeerd zijn reeds bekend met de methodiek van een 3 jaar geldend certificaat. Hieronder een beknopte uitleg.

Tot nu toe zijn alle punten van de Checklist bij elke audit gecontroleerd, daarom heeft de MRF besloten

om elk Keurmerkcertificaat vanaf 1 januari 2017 een geldigheidsduur van 3 jaar te geven. Hierbij gaan we ervan uit dat uw oude certificaat na 1 januari 2017 afloopt.

De datum van uw oude certificaat is bepalend voor de datum op uw nieuwe certificaat. Maar als er in uw bedrijf behoefte is om de datum van uw audit MRF-Keurmerk aan te passen aan overige certificeringen om de audits "aansluitend" te kunnen laten uitvoeren, kunt u dit schriftelijk verzoeken bij het MRF bestuur.

In het geval dat uw bedrijf niet aan de eisen van de 2e- of 3e jaars audit kunt voldoen en u er niet in slaagt om deze tekortkomingen op te heffen binnen de afgesproken termijn zal dit (zoals nu ook het geval is) leiden tot royerering van het MRF lidmaatschap. Belanghebbenden worden over deze royerering ingelicht.

Indien u nog vragen of opmerkingen heeft, hoor ik deze graag!

Gerda Kerkhof



augustus en september 2017

Schrootmutaties

De MRF noteert de volgende 2 schrootmutaties:

- Mutatie Export
- EU Mutatie Bovensoorten (v/h Mutatie binnenland)

De Mutatie Export wordt 2x per maand gepubliceerd aan de hand van de opgaven van Nederlandse exporteurs, waarbij wegingsfactoren worden gehanteerd.

Uitgangspunt voor de MRF-mutatie is HMS I/II. Het gaat om momentopnames per de 1e en 15e van de maand.

Voor de EU Mutatie Bovensoorten wordt gebruik gemaakt van de maandelijkse BDSV-publicatie 'Durchschnittliche Lagerverkaufspreise, Neuschrottsorten 2/8'.

Deze mutatie wordt maandelijks rond de 22ste bekend gemaakt.

Mutatie Export

Per **1 augustus 2017** is sprake van de volgende mutatie ten opzichte van de stand per **15 juli 2017**:

Een verhoging van € 12,34 per ton

Per **15 augustus 2017** is sprake van de volgende mutatie ten opzichte van de stand per **1 augustus 2017**:

Een verhoging van € 9,53 per ton

EU Mutatie Bovensoorten

Voor **augustus 2017** ten opzichte van de maand **juli 2017**:

een verhoging van € 15,60 per ton

Mutatie Export

Per **1 september 2017** is sprake van de volgende mutatie ten opzichte van de stand per **15 augustus 2017**:

Een verlaging van € 5,- per ton

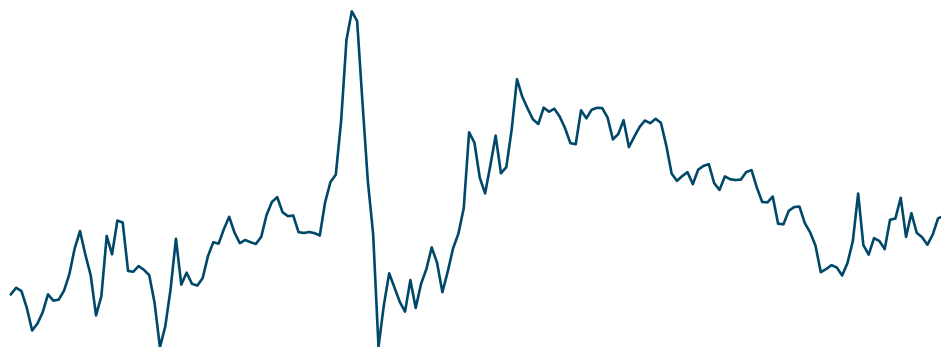
Per **15 september 2017** is sprake van de volgende mutatie ten opzichte van de stand per **1 september 2017**:

Een verlaging van € 9,69 per ton

EU Mutatie Bovensoorten

Voor **september 2017** ten opzichte van de maand **augustus 2017**:

een verhoging van € 11,40 per ton



feb-03 jun-03 okt-03 feb-04 jun-04 okt-04 feb-05 jun-05 okt-05 feb-06 jun-06 okt-06 feb-07 jun-07 okt-07 feb-08 jun-08 okt-08 feb-09 jun-09 okt-09 feb-10 jun-10 okt-10 feb-11 jun-11 okt-11 feb-12 jun-12 okt-12 feb-13 jun-13 okt-13 feb-14 jun-14 okt-14 feb-15 jun-15 okt-15 feb-16 jun-16 okt-16 feb-17 jun-17

(LME-Officials 1 aug. 2017 (€ 1.1811))

	cash	driemaands
Koper	6.299,5	6.335,5
Tin	20.650	20.460
Lood	2.297	2.323
Zink	2.769	2.779
Aluminium	1.886	1.908
Nikkel	10.150	10.200
Al.legering	1.620	1.635

(LME-Officials 3 sept. 2017 (€ 1.1916))

	cash	driemaands
Koper	6.775	6.810
Tin	20.975	20.775
Lood	2.368,5	2.381
Zink	3.146	3.152
Aluminium	2.113	2.133
Nikkel	12.000	12.075
Al.legering	1.800	1.810

LME Koersen

Agenda 2017

24-26 oktober

Recyclingbeurs Gorinchem

25 oktober

Recyclingsymposium Gorinchem

13-15 november

International Recycled aluminium Conference Warsaw, Polen

23 november

Algemene Ledenvergadering MRF Van der Spek Vianen

Agenda 2018

Januari

MRF Nieuwjaarsreceptie

16-19 januari

17th International Electronics Recycling Congress IERC Salzburg

18-19 januari

5th International Indian Metals Recycling Conference Goa

18 Januari

MRF Trefdag Aachen

18 maart

Global Recycling Day

Felicities

RAAK METALS

De MRF feliciteert Raak Metals, Reukema en Overdie metals met hun 100 jarig jubileum.



De 10 vragen...

Voor elke editie van MRF Circulaire stellen wij 10 persoonlijke vragen aan een lid van de MRF, om de persoon achter het bedrijf een beetje beter te leren kennen.

Deze keer stellen we de vragen aan:

Elias Hoffland (43)

van **Hoffland B.V.** uit Den Dolder.

1 Hoe lang bent u werkzaam in deze branche?

Vanaf 1994 officieel. Daarvoor was ik hobbymatig aan het draaien op de kraan (een Fuchs 301). Met de paplepel ingegoten gekregen heet dat. Ik heb de MEAO drie maanden voor mijn examen tegen de zin van vader verlaten om te gaan werken. Later heb ik de opleiding in de avonduren wel afgemaakt. Ik werd eerst aan de bezem gezet, terwijl ik wel dacht gelijk op kantoor te komen.

2 Bent u als eerste generatie werkzaam in de branche?

Ik ben derde generatie. Opa is begin jaren zestig begonnen. Hij ging vanuit de fruitteelt de oude metalen in. Mijn vader Leo deed gelijk mee en heeft de zaak in mijn geboortjaar 1974 overgenomen. Ik sta, samen met compagnon Theo Koelwijn, alweer sinds 1997 aan het roer. Mijn vader (77) is overigens nog regelmatig op de zaak te vinden.

3 Volgt de volgende generatie u op?

Ik heb twee zonen van 9 en 11. Ik herken de liefde voor het vak bij mijn oudste zoon. Dat vind ik mooi om te zien. De zoon van Theo werkt al wel bij ons. Hij doorloopt het bedrijf sinds 4 jaar en is inmiddels voorman van een sloopploeg.

4 Wat is uw specialisme binnen het vak?

Ons specialisme is industrieel slopen, waarbij schroot vrijkomt dat we zelf verwerken. Grote en lompe stukken waaraan gewerkt moet worden. Dat is ook de hoofdmoot van ons bedrijf. Daarnaast zijn we als schroothandel actief.

5 Hoeveel mensen zijn werkzaam bij Hoffland?

Er werken rond de 25 mensen bij ons. Op de werf en op kantoor zo'n zeven mensen en de rest werkt op sloopprojecten door Nederland, België en Duitsland.

6 Waarom bent u lid van de MRF?

Als ik eerlijk ben, zijn we uit gewoonte al heel lang lid. Ik onderschrijf zeker het belang van een sterke branchevereniging. Ik bezoek redelijk trouw de bijeenkomsten.



7 Hoe ziet u de toekomst van de branche?

Wij hebben als branche een taak in het inzamelen en verwerken van vrijkomend schroot. Dat blijft toch doorgaan. Als ik zie hoe druk de branche nu alweer is na de crisis, hebben we voorlopig werk genoeg.

8 Hoe ziet u de toekomst van uw bedrijf?

Die toekomst ligt vooral in staalsloop. Er wordt steeds meer specialisme gevraagd bij projecten. Onze kennis is onze kracht. We ontwikkelen steeds nieuwe technieken om de uitdagingen zo goed mogelijk voor de klant op te lossen. We investeren ook fors in deze technieken.

9 Hoe besteedt u uw vrije tijd?

Ik speelde tot mijn twintigste op redelijk hoog niveau waterpolo. Sinds drie jaar doe ik weer mee in het oude mannenteam. Dat komt doordat mijn zonen ook gingen waterpoloën. Ik zit op zondagochtend met frisse tegenzin en toch ook met een grijns op mijn mountainbike. Even uitleven. Daarnaast rijd ik graag in leuke en sportieve oudere auto's.

10 Hebt u een motto?

Ik roep vaak: "komt goed". Nu ik erover nadenk, is dat meestal ook wel zo.