



**HIER KAN ALLES
HET VRIJDAG SCHRIFTJE
PROMETAAL 25 JAAR**

Inhoudsopgave:

Prometaal 25 Jaar	3
Simeon Roodenburg van Jan Snel genomineerd	3
Rijplaten niet aannemen	4
Haagsche zaken	5
Ondertussen in Brussel	5
Interview met Sekhar Lahiri	6 / 7
United Metals: een hecht team van drie professionals	8 / 9
Tips van Gerda	10
Schrootmutaties	11
Agenda	11
Nieuwe leden	11
Fijne Feestdagen!	11
De 10 vragen	12

Colofon

Gabriël van Seumeren (eindredactie)
 Jules Wilhelmus
 Brenda van der Burg
 Celesta Maas
 Frank van Veen (vormgever)

MRF Circulaire is een uitgave van de MRF. Niets uit deze uitgave mag noch geheel, noch gedeeltelijk worden overgenomen, openbaar gemaakt, (digitaal) verspreid en/ of verveelvoudigd zonder voorafgaand schriftelijke toestemming van de MRF.

circulaire@mrf.nl

Redactie



COLUMN

De zwakste schakel

Een ketting is zo sterk als de zwakste schakel.
 Bij het ontbijt lees ik graag de krant. Ik vertrek thuis zo rond kwart over zeven en de krant belooft bezorging voor zeven uur. Dat lijkt een prima deal. En toch ga ik de krant opzeggen. Dat ligt aan de bezorger die sinds enkele maanden zorg zou moeten dragen voor het nakomen van de belofte van bezorging voor zeven uur. Hij maakt er namelijk een potje van. Zelden hebben we de krant voor half acht en vaak nog later of helemaal niet. Door de wanprestatie van de bezorger is het product krant voor mij waardeloos geworden en zeg ik de overeenkomst op. De bezorger is de zwakste schakel, tot ziens!

Bovenstaand voorbeeld toont aan, hoe kwetsbaar bedrijven zijn in het leveren van hun prestatie en het tevreden houden van hun klanten. Het product krant is immers complex genoeg: een redactie moet deugdelijke artikelen schrijven, elke dag moeten veel pagina's gevuld worden, het moet worden gedrukt, gedistribueerd en vermarkt. En niet te vergeten de klantenservice, waar wij inmiddels tientallen keren geklaagd hebben. Al dat werk en al die moeite is tevergeefs, omdat het laatste (en zeker niet het moeilijkste) schakeltje niet functioneert. Wat zonde.

Gelukkig heeft ook deze medaille twee kanten. Iemand op uw werkvloer kan ook in positieve zin het verschil maken. Door goed werk te leveren, klantvriendelijk te zijn en op het juiste moment een stapje extra te zetten, versterkt de medewerker al uw moeite en beleid om onderscheidend te zijn. In een oogwenk van medewerker naar ambassadeur.

Dat bereikt u door mensen zich medeverantwoordelijk te laten voelen voor het bedrijf waar ze werken. Vertel ze wat de cultuur is en waarom. De mensen in een bedrijf zijn het DNA ervan en vormen het grootste kapitaal. Zorg dat de hele ketting sterk is, zodat alle schakels de kracht kunnen verdelen.

Gabriël van Seumeren
 Voorzitter MRF

Prometaal 25 Jaar

Prometaal vierde het 25 jaar bestaan met een swingend feestje: 300 gasten genoten in een jaren '50 American diner setting van de hamburgers en andere lekkernijen. En van een spetterend optreden van Johnny and the gangsters of love.

Gabriël van Seumeren benadrukte in zijn speech dat zijn medewerkers zeer bepalend zijn voor de dagelijkse business maar ook voor de koers van het bedrijf. Ook aan het nieuwe concept voor het autowrakkenvervoer hebben zij een grote bijdrage geleverd. Op de foto vormt de truck het stralende decor van het optreden van de band.



Simeon Roodenburg van Jan Snel genomineerd

Transport en Logistiek Nederland (TLN) nomineerde Simeon Roodenburg voor de prijs Transport ondernemer van het jaar 2018. Hij werd uiteindelijk tweede: een fantastisch resultaat. Het interview met Simeon in de MRF Circulaire ('Zonder wielen geen handel') was in de transportwereld niet onopgemerkt gebleven.



Rijplaten niet aannemen

David IJzerman en Chris Vlaar van Double Vision Investigations hebben een heldere visie: diefstal bestrijden en bedrijven weerbaarder maken voor fraude en andere vormen van criminaliteit.

Hun bestrijding van diefstal richt zich met name op de rijplaten. Met 24 aangesloten bedrijven, heeft het Rijplaten Collectief hen aangesteld om de diefstal van rijplaten te bestrijden. Volgens Chris Vlaar is diefstal een hardnekkig fenomeen maar er worden successen geboekt: "Omdat wij en onze voorgangers vrij goed in beeld hebben wie de diefstallen plegen en vooral wie de opkopers zijn, zien we het aantal diefstallen de laatste jaren dalen. Nog niet genoeg, want elke diefstal leidt tot economische schade voor de verhuurder van de rijplaten maar ook voor huurders. Denk aan een aannemer die vaak niet is verzekerd voor diefstal op de bouwplaats." David IJzerman vult aan: "Voor metaalrecyclers is het goed te weten dat een aangeboden rijplaat eigenlijk nooit zuivere koffie is. Rijplaten worden immers verhuurd en niet verkocht. De eigenaar van de rijplaat zal nooit verkopen en wij zijn namens die eigenaar reuze benieuwd wie de rijplaat dan wel aanbiedt. Dus als de aanbieder onverricht ter zake vertrekt willen wij graag naam en kenteken weten. Via het MRF Meldpunt Diefstal of rechtstreeks anoniem bij ons: dat helpt ons zeer bij de opsporing." Chris heeft jaren bij de politie gewerkt en weet dus veel



van opsporing maar kan ook in het na-traject helpen, bijvoorbeeld bij het doen van aangifte. Hij wijst er nog maar eens op dat rijplaten unieke kenmerken hebben: elke aanbieder heeft een logo aangebracht. "Op de site van het Rijplaten Collectief zijn dit soort gegevens te checken maar de enig juiste reactie richting de aanbieder van een rijplaat is: niet opkopen en melden!"

David en Chris kunnen ook de weerbaarheid van bedrijven vergroten, bijvoorbeeld door een overvaltraining bij een onderneming te organiseren. Met acteurs wordt een realistische overval gesimuleerd en de heren geven tips hoe het personeel het beste kan reageren. Kosten: 1200 euro. Chris sprak op de laatste ALV en is bereikbaar op 06-21240104. Ook voor tips over aangeboden rijplaten.



Haagsche zaken

Pop

De eerste keer dat ik iemand over POP's hoorde praten, begon ik een oud deuntje te neuriën van een Engelse artiest die luisterde naar de naam 'M'. Het had een wat staccato refrein: '...POP, POP, POP, POP Muzik...' Het lachen is mij overigens snel vergaan bij besprekingen over POP's.

POP staat namelijk voor Persistent Organic Pollutants. POP's zitten onder meer in gebromeerde vlamvertragers. Deze vind je weer terug in kunststoffen die in auto's en elektronica (van vóór 2004) werden toegepast.

Afgelopen maand stemde het Europees Parlement in met verlaging van de drempelwaarde naar 10 ppm. Een waarde die honderd maal lager ligt dan de grenswaarde in de Europese Chemicaliën Verordening, REACH. Dit ondanks herhaalde waarschuwingen van de Europese recyclingketen dat deze verlaging het recyclen van plastics afkomstig van elektronica en auto's in feite onmogelijk maakt. Ook het behalen van de door hetzelfde Europees Parlement opgelegde recyclingdoelstellingen voor deze producten staat hierdoor op het spel. In ieder geval voor afgedankte elektrische en elektronische apparatuur. Ook wordt voor het gemak vergeten dat met elke ton gerecycled kunststof de uitstoot van zo'n 4 ton CO2 wordt vermeden.

Zoals eerder op deze plek betoogd, ben ik een groot voorstander van een verenigd Europa en de EU. Alleen door dit soort Brusselse besluitvorming, die soms eerder exemplarisch lijkt dan uitzondering, wordt het je van tijd tot

tijd wel heel erg lastig gemaakt om te verdedigen waarom de Europese Unie zo goed is voor ons en onze business...

Hopelijk zal in de komende besprekingen tussen Europees Parlement, Commissie en Raad het de Parlementsleden duidelijk worden waarvoor - of liever waartegen - zij hebben gestemd. En zal ook bij hen het besef doordringen dat dit besluit van het Parlement een uitermate onverstandige beslissing is geweest, zowel uit het oogpunt van milieu, klimaat alsook de overgang naar een Circulaire Economie. Het onschuldige synthesizerdeuntje van weleer krijg ik nu in ieder geval niet meer uit mijn hoofd.

*New York, London, Paris, Munich,
Everybody talks about PopMuzik...
POP, POP, POP, POP Muzik...*

Hans Koning | directeur MRF



Ondertussen in Brussel

Bedreiging circulariteit

EuRIC is intensief betrokken bij een fundamentele discussie: circulariteit wil iedereen; zeker de EU en nationale overheden. Maar diezelfde overheden introduceren soms wetten die de circulariteit belemmeren.

Bijvoorbeeld het dreigende verbod op de recycling van plastics waar het brandvertragende broom in zit. Vaak in hele kleine -nauwelijks meetbare- hoeveelheden. Als dat realiteit wordt kun je dit soort plastic alleen nog maar storten of verbranden. Dat heeft ook gevolgen voor de verwerking van e-waste want in de afgedankte

apparatuur is ook vaak plastic verwerkt. Circulariteit betekent dat producten uiteindelijk grondstoffen worden die vervolgens weer in producten worden verwerkt. Deze gewenste circulariteit wordt nu dus ernstig belemmerd tenzij overheden kiezen voor de risicobenadering: als het risico van een bepaalde stof in een product minimaal is, moet recycling van dat product mogelijk blijven. Dat is noodzakelijk voor een goede circulaire economie en natuurlijk ook voor een gezonde recycling sector.



Interview met Sekhar Lahiri

Interview met Sekhar Lahiri, directeur van Vereniging Nederlandse Metallurgische Industrie (VNMI).



Ondernemingen zoals Tata Steel, Uzimet en Nyrstar zijn lid van de VNMI.

Kun je uitleggen wat de missie van VNMI is en of die is veranderd/aangescherpt sinds er nieuwe directeur en voorzitter is aangesteld?

Sinds het aantreden van Hans van den Berg als voorzitter en mijn aantreding als directeur van de VNMI is het beleid van de vereniging gemoderniseerd en gericht op de huidige maatschappelijke en politieke discussies. Onze visie en missie zijn in het najaar 2017 vastgesteld. Onze missie: door haar activiteiten draagt VNMI bij aan de positie van de metallurgische industrie en haar producten als essentieel onderdeel van een innovatief, duurzaam en welvarend Nederland.



Hans van den Berg

In het verleden heeft de VNMI er voor gepleit om de export van schroot uit Nederland/de EU aan banden te leggen. Dat zou circulariteit bevorderen. Wat is jullie standpunt op dit punt nu?

VNMI pleit voor een meer circulaire economie in Nederland en binnen de EU. Onze bedrijven zijn bij uitstek geschikt om allerlei metalen uit 'afvalstromen' een nieuw leven te geven. Metaal kan oneindig vaak een nieuw leven krijgen. Een unieke onderscheidende eigenschap als je dit vergelijkt met andere materialen. Onze visie is in lijn met de huidige Nederlandse en EU-beleidsdoelstellingen. De circulaire economie in Nederland en binnen de EU kan en moet verder worden bevorderd. Dit is in het belang van de samenleving. Op dit moment worden de kansen van de circulaire economie van metalen helaas nog onvoldoende benut door de export van schroot naar landen buiten de EU. Als samenleving verliezen we daardoor bijvoorbeeld bijzondere metalen die niet alleen kostbaar zijn, maar ook nog eens vaak schaars zijn.

De inzet van schroot is belangrijk voor VNMI bedrijven om energiedoelstellingen te behalen. Kun je aangeven hoe belangrijk?

In het algemeen gesteld, wordt bij de productie van metalen in Nederland veelal gebruik gemaakt van primaire en secundaire grondstof (schroot). De inzet van primaire grondstoffen is vaak noodzakelijk, vanwege kwaliteitseisen. Bovendien, is schroot in Nederland niet altijd beschikbaar in de gewenste volumes en tegen een betaalbare prijs. Dat maakt, de inzet van primaire grondstof noodzakelijk. In het algemeen kan de inzet van schroot leiden tot vermindering van energiegebruik bij de productie van metalen. In het proces van verwerking van primaire grondstoffen (reductie plus smelten) wordt immens veel meer energie gebruikt dan bij de verwerking van schroot (alleen smelten).

In Den Haag staan zowel CO₂ reductie als CE hoog de agenda. De aandacht (lees geld) lijkt vooral uit te gaan naar CO₂ reductie. Vindt de VNMI dat terecht?

VNMI is van mening dat zowel CO₂-emissiereductie als circulaire economie belangrijke maatschappelijke opgaven zijn voor niet alleen de 'BV Nederland', maar

de gehele Nederlandse samenleving. Wij zien daar bovendien geen tegenstelling: allebei zijn belangrijk op weg naar een groenere toekomst. CO²-reductie in verband met klimaat en CE in verband met een onvermijdelijke grondstoffenschaarste. Het is wat betreft VNMI dan ook logisch dat voor beide thema's aandacht is en blijft vanuit de politiek in Den Haag én Brussel.

In het kader van CE zijn specifieke projecten ingediend en wordt gevraagd om overheidsondersteuning. Bijvoorbeeld Arrosso: ontzinking. Wat is het belang voor VNMI van dit project en waarom is subsidie cruciaal om het van de grond te krijgen?

Bij de ontwikkeling van nieuwe technieken die grootschalig ingezet kunnen worden, is het veelal gewenst de onrendabel top te subsidiëren. Hiermee wordt innovatie gestimuleerd. Zeker in een relatief klein land als Nederland met veel discussie over het 'level playing field', moeten we het juist hebben van de snelle implementatie van innovatieve processen om de concurrentiepositie te behouden.

De VNMI is net als de MRF betrokken bij traject Internationaal Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen (IMVO). De partners in de metaalketen nemen hiermee stelling tegen kinderarbeid en andere ongewenste maatschappelijke activiteiten. Hoe belangrijk is dat voor de VNMI en wat is de rol/zou de rol moeten worden van de schrootsector als het gaat om IMVO?

Voor de goede orde: VNMI heeft als enige partij het initiatief genomen om te komen tot een IMVO-convenant voor de gehele metaalketen in Nederland. Dit convenant is belangrijk, omdat het aansluit bij aankomende wetgeving, de behoefte van London Metal Exchange én vragen vanuit de maatschappij waar we allen deel van uitmaken. Vanuit de EU zal snel de Conflictmineralen Verordening in werking treden, óók in Nederland. De LME zal op korte termijn een nieuw beleid neerzetten, waarbij aan handelende partijen wordt gevraagd te weten wat de risico's zijn op het gebied van IMVO.). Daarnaast zijn verscheidene EU-landen bezig met het maken van eigen IMVO-wetgeving en vroeg onlangs Eurocommissaris Timmermans zich publiekelijk af of er geen EU IMVO-wet moet komen.

De MRF is geen voorstander van exportbeperkingen. Niet voor primaire grondstoffen en ook niet voor hoogwaardige secundaire grondstoffen zoals schroot en non-ferro metalen. Protectionisme is zelden een effectieve maatregel. Uiteraard leveren de MRF bedrijven met genoeg schroot aan de VNMI bedrijven in Nederland. Dat doen zij al op grote schaal maar mocht er meer schroot nodig zijn dan zijn MRF leden altijd bereid om daarover met VNMI bedrijven in overleg te gaan.

Zolang het aanbod groter is dan de vraag in Nederland, is het niet meer dan logisch dat metaalrecyclers zaken doen met buitenlandse afnemers.

Kortom, VNMI roept MRF op deel te nemen als volledige partner binnen het IMVO-convenant en niet slechts als toehoorder. De MRF-leden maken immers deel uit van de metaalketen!

Op welke terreinen zouden VNMI en MRF (beter) kunnen samenwerken? Hebben jullie een boodschap voor de MRF?

Ik herhaal mijn oproep aan de MRF om mee te doen aan het IMVO-convenant. Ook op het vlak van circulaire economie kunnen nog stappen worden gezet. Zo zouden we gezamenlijk kunnen pleiten voor specifieke innovatie/subsidietrajecten in Den Haag om de metaalketen verder te verbeteren. Dit is in het belang van Nederland en in het belang van de leden van de MRF en van de VNMI!

United Metals: een hecht team van drie professionals

Wie zich verdiept in de ontstaansgeschiedenis van United Metals, hoort een karavaan van roemruchte recyclingondernemingen en smaakmakers aan zich voorbij trekken zoals Polak Metrec, Hunter Douglas Metals, Almetal en Koster Metalen.

Jolanda Dekker-Pouwelse, Steffen Grünberg en **Marcel Gijzen** zijn de drijvende krachten van United Metals, gevestigd aan de Herculesweg in Middelburg. Sterker nog: zij zijn United Metals en zij vertellen met passie over hun onderneming. Zij kennen elkaar al een jaar of dertig en het is daarom een buitengewoon op elkaar afgestemd trio. Geen van hen heeft de behoefte het hoofd boven het maaiveld uit te steken, sterker nog: alle drie leggen ze met regelmaat uit hoe belangrijk de andere twee zijn. Natuurlijk is er wel een taakverdeling: Steffen en Jolanda doen de dagelijkse handel, respectievelijk op de baan en vanuit kantoor. Nadruk ligt op de (internationale) handel in non ferro, met name diverse loodsoorten.

Nieuwe projecten

En Marcel houdt zich bezig met grote projecten die United Metals ook op langere termijn succesvol moeten houden. Bijvoorbeeld de ontwikkeling van een vier hectaren grote decommissioning yard in Vlissingen. Hier kunnen offshore installaties in zijn geheel “als voetbalvelden zo groot” via een diepzeekade en op SMPT worden afgeleverd ter ontmanteling en recycling. De vergunningaanvraag loopt inmiddels en in de toekomst gaan derden op deze locatie de sloop voor hun rekening nemen. Dit soort nieuwe ontwikkelingen zijn belangrijk want de bestaande markt verandert snel. Het is de visie van United Metals dat je als handelaar altijd moet werken aan verbetering van je meerwaarde..



Ontzorgen

Steffen: “De markt is enorm transparant geworden, de prijsfluctuaties zijn fors en de marges dalen. Toch kunnen wij ook in de huidige competitieve markt onze core business prima voortzetten omdat onze dienstverlening onderscheidend is: wij zorgen dat het materiaal bij de bron wordt ingekocht en afgeleverd op de eindbestemming. Daarbij ontzorgen wij de klant niet alleen op logistiek gebied maar ook wat betreft vergunningen. Bovendien, door mijn intensieve en langdurige ervaring in de metaalrecycling herken ik op werven vaak materiaal waarvan ik zie dat het waarde heeft. Ik durf te stellen dat de meeste inkopers –en zeker de nieuwe generatie collega’s- die kennis van de materialen niet in die mate hebben. Overigens, de nieuwe generatie collega’s zijn wel weer innovatief en een aantal heeft absoluut een prima visie. Mijn kennis heb ik opgedaan bij verschillende recyclers zoals Koster Metalen, Inter Metals, Virol en nu United Metals. Ik hoor wel eens uit de markt hoe makkelijk het leven van een handelaar is: geen werf, geen kranen en geen grote investeringen.

Dat klopt maar wij moeten onze handel wel perfect



regelen, d.w.z. wij kunnen de materialen niet even op de werf laten liggen omdat er ergens vertraging optreedt want wij hebben geen werf. Alles moet naadloos passen en kloppen, maar dat is dus onze kracht.”

Het schriftje

De core business van United Metals is de handel in diverse non-ferro metalen, veelal back-to-back. En elke vrijdag om half zes precies komt het nacalculatie schriftje op tafel waarin nauwkeurig door Jolanda is bijgehouden welke handel met welke marge is afgerond en vooral wat de handel deze week heeft opgeleverd. Jolanda: “Dat schriftje heeft inmiddels een digitale vorm maar het genoteerde resultaat bepaalt nog altijd of wij plezierig het weekend in gaan.”

Op Mening Kopen

Dat het drietal wederzijds respect en waardering voor elkaar etaleert heeft zeker ook te maken met de verweven geschiedenis van de drie. Ga maar na: Marcel heeft gewerkt bij de vader van Steffen; Steffen ging als 13-jarige met Marcel de baan op en Jolanda werkt al 35 jaar bij de onderneming en haar voorgangers. Hugo van Dam was

de oprichter van United Metals en hij werd toen plagerig bureau- of etage handelaar genoemd. Hugo van Dam is ooit begonnen bij de spraakmakende onderneming Polak (Metrec) en die mag niet onvermeld blijven. Steffen: “Polak was de eerste recycler die internationaal handelde en was een kraamkamer voor veel talenten die inmiddels prominente posities in de sector bekleden. Het was ook een broedplaats voor innovaties die we nu heel normaal vinden, zoals plaatsing van containers bij klanten.” Marcel somt op wat er in 35 jaar handel zoal is veranderd: “De marges zijn gekrompen, dus zijn er grotere volumes nodig en daarom zijn inkopers actief binnen een veel grotere straal: van 100 kilometer naar nu wel 500 kilometer. United Metals heeft altijd focus gehad op het kopen met marge en wenst handelen niet te vermengen met gokken. Met het aangaan van posities c.q. fysieke aankopen op onzekere voorkennis, bijvoorbeeld op effecten van politieke uitspraken, zijn wij voorzichtig. Dat noemen we op mening kopen, vergelijkbaar met speculeren en daar dien je o.i. voorzichtig mee te zijn.”

Jules Wilhelmus

Explosiegevaar/Atex

Explosiegevaar/Atex

In de MRF Branche RI&E 2018 vindt u onder punt 3.15 Explosiegevaar/Atex wat uw verplichtingen zijn met betrekking tot het opstellen een explosie veiligheidsdocument (EVD). In de bijbehorende Tabel 1 staan de grenzen waarboven u verplicht bent een gevarensone-indeling op te stellen voor uw bedrijf. Wees bedacht op het ontstaan van een mogelijk explosiegevaar in uw bedrijf, het storten of opbulken van zwaar ijzerschroot kan al de benodigde vonken voor ontbranding opleveren.

Ontstaan van explosiegevaar

Explosiegevaar is aanwezig zodra een mengsel van lucht en een brandbare stof (in de vorm van gassen, dampen, nevels of stof) onder bepaalde omstandigheden wordt ontstoken en na ontsteking uitbreidt totdat alle brandbare stof verbrand is. Het explosiegevaar kan zich uiten in drie vormen; gasexplosiegevaar, nevelexplosiegevaar en stofexplosiegevaar.

Gasexplosiegevaar

Wanneer brandbare gassen in de atmosfeer vrijkomen, vermengen ze zich direct met de lucht die voor circa 21% uit zuurstof bestaat. Als de concentratie van de brandbare stof in het ontstane gasmengsel tussen de onderste en de bovenste explosiegrenzen ligt, dan kan het mengsel ontploffen als het wordt ontstoken. Het meten van gasexplosiegevaar kan worden uitgevoerd met een explosiemeter (LEL-meter). Op basis van deze meting kan direct worden vastgesteld of er sprake is van explosiegevaar.

Nevelexplosiegevaar

Een vloeibare brandbare stof verdampt in meerdere of mindere mate en kan dus met de lucht een ontplofbaar mengsel vormen. De snelheid waarmee damp wordt gevormd en de concentratie boven het vloeistofoppervlak worden hoger naarmate de temperatuur van de vloeistof hoger is. Zodra de vloeistof een temperatuur boven zijn vlampunt heeft, ligt die concentratie boven de LEL en is het mengsel ontvlambaar. Wanneer een vloeistof wordt verstoven, ontstaan zeer kleine druppeltjes, oftewel nevel. Hoe kleiner de druppeltjes zijn, hoe stabiel de nevel is, en des te meer deze zich als een gas gedraagt en vervolgens op een overeenkomstige manier kan ontploffen: nevelontploffing.



Stof-explosiegevaar

Voor het optreden van een stofontploffing is het nodig dat een brandbare vaste stof in fijnverdeelde vorm (denk hierbij aan stof of poeder) wordt opgewerveld/opgewaaid en intensief met lucht (of een ander zuurstofhoudend gas) wordt gemengd alvorens te worden ontstoken. Er is geen meetinstrument te koop voor het meten van de concentratie van een stofwolk. In de praktijk wordt de regel aangehouden dat een ontplofbare wolk kan worden herkend aan: "een zicht minder dan 1 meter". Stofexplosiegevaar is ook aanwezig wanneer er voldoende stofafzetting van brandbare stof plaatsvindt. In de meeste gevallen is een stoflaagdikte van 0,1 mm al voldoende om een ontplofbaar stof-luchtmengsel te creëren.

Wettelijke verplichtingen

De werkgever is op grond van de Arbowet verplicht een beleid te voeren dat erop gericht is de werknemers te beschermen tegen explosiegevaar. Het Arbeidsomstandighedenbesluit (artikel 3.5 a-f) bevat de bepalingen van de Europese richtlijn 1999/92/EG (ook wel bekend als ATEX 153). Hierin staan de verplichtingen rondom explosiegevaar. De daaraan verbonden risico's voor de werknemer moeten schriftelijk worden vastgelegd in een zogenaamd explosie veiligheidsdocument.

Een aantal maatregelen om explosiegevaar tegen te gaan

Houdt een brandbare stof binnen de verpakking.
Zorg voor voldoende ventilatie.
Zorg er verder voor dat de door een ontploffing veroorzaakte schade beperkt blijft (denk hierbij aan een explosieluik) en zorg ervoor dat een eerste kleine ontploffing niet kan leiden tot een wellicht veel zwaardere secundaire ontploffing.
Meer info; www.arboportaal.nl

Gerda Kerkhof

oktober en november 2018

Schrootmutaties

De MRF noteert de volgende 2 schrootmutaties:

- Mutatie Export
- EU Mutatie Bovensoorten (v/h Mutatie binnenland)

De Mutatie Export wordt 2x per maand gepubliceerd aan de hand van de opgaven van Nederlandse exporteurs, waarbij wegingsfactoren worden gehanteerd.

Uitgangspunt voor de MRF-mutatie is HMS I/II. Het gaat om momentopnames per de 1e en 15e van de maand.

Voor de EU Mutatie Bovensoorten wordt gebruik gemaakt van de maandelijkse BDSV-publicatie 'Durchschnittliche Lagerverkaufspreise, Neuschrottsorten 2/8'.

Deze mutatie wordt maandelijks rond de 22ste bekend gemaakt.

Mutatie Export

Per **1 november 2018** is sprake van de volgende mutatie ten opzichte van de stand per **15 oktober 2018**:

Een verhoging van € 8,13 per ton

Per **15 november 2018** is sprake van de volgende mutatie ten opzichte van de stand per **1 november 2018**:

Een verhoging van € 1,88 per ton

EU Mutatie Bovensoorten

Voor **november 2018** ten opzichte van de maand **oktober 2018**:

Een verhoging van € 4,30 per ton

Mutatie Export

Per **1 oktober 2018** is sprake van de volgende mutatie ten opzichte van de stand per **15 september 2018**:

Een verhoging van € 1,41 per ton

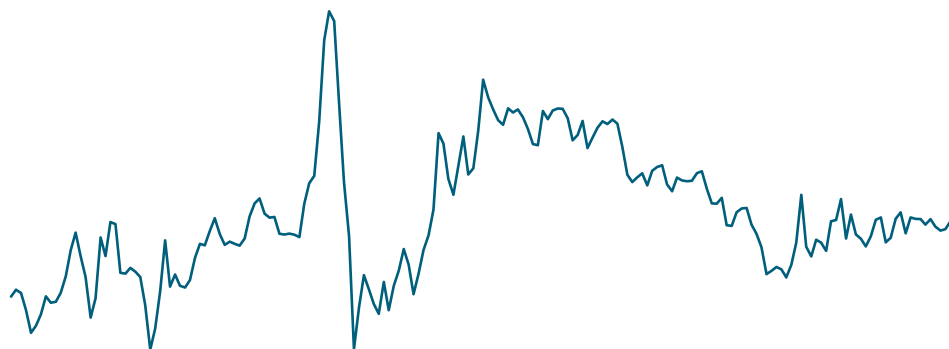
Per **15 oktober 2018** is sprake van de volgende mutatie ten opzichte van de stand per **1 oktober 2018**:

Een verhoging van € 2,97 per ton

EU Mutatie Bovensoorten

Voor **oktober 2018** ten opzichte van de maand **september 2018**:

Een verhoging van € 0,70 per ton



feb-03 jun-03 okt-03 feb-04 jun-04 okt-04 feb-05 jun-05 okt-05 feb-06 jun-06 okt-06 feb-07 jun-07 okt-07 feb-08 jun-08 okt-08 feb-09 jun-09 okt-09 feb-10 jun-10 okt-10 feb-11 jun-11 okt-11 feb-12 jun-12 okt-12 feb-13 jun-13 okt-13 feb-14 jun-14 okt-14 feb-15 jun-15 okt-15 feb-16 jun-16 okt-16 feb-17 jun-17 okt-17 feb-18 jun-18 okt-18

(LME-Officials 1 nov 2018 (€ 1.1388)

	cash	driemaands
Koper	6.068	6.047
Tin	19.100	19.025
Lood	1.932	1.953
Zink	2.584,5	2.523
Aluminium	1.959	1.977
Nikkel	11.550	11.630
Al.legering	1.280	1.370

(LME-Officials 1 okt 2018 (€ 1.1599)

	cash	driemaands
Koper	6.170	6.162
Tin	18.940	18.925
Lood	2.008	2.022
Zink	2.617	2.576
Aluminium	2.047	2.063,5
Nikkel	12.320	12.400
Al.legering	1.360	1.390

LME Koersen

Agenda 2019

10 januari

Nieuwjaarsreceptie MRF
Landgoed de Salentein Nijkerk

17 januari

Trefdag 2019 Aken

18 maart

Global Recycling Day

20-22 maart

IARC 2019 Automobile Recycling Congress
Wenen

8-11 april

ISRI Convention & Expo Los Angeles

Nieuw lid

Vanaf 1 december a.s. heeft de MRF er weer een nieuw aspirant lid bij. Te weten:

Windmill Metal Company B.V.

Contactpersoon: Dhr. K. de Zwart
Het Appeltje 5
4751 XJ Oud Gastel
T: 0165-349160
E: kees@windmillmetalcompany.com

Het MRF-bestuur heet Windmill Metal Company B.V. van harte welkom als (aspirant) lid.

Fijne Feestdagen

Het MRF Bestuur en secretariaat wensen u hele fijne feestdagen en een voorspoedig 2019! Het secretariaat is tussen Kerst en Nieuwjaar gesloten. Op woensdag 2 januari 2019 zijn wij u graag weer van dienst!



De 10 vragen...

Voor elke editie van MRF Circulaire stellen wij 10 persoonlijke vragen aan een lid van de MRF, om de persoon achter het bedrijf een beetje beter te leren kennen.

Deze keer stellen we de vragen aan:

Johan van Erp van de Bossche IJzer- en Metaalhandel van Erp BV 's-Hertogenbosch

1 **Wat is de geschiedenis van het bedrijf?**

Het bedrijf is opgericht in 1921 door Opa Van Erp. De zaak is vervolgens overgenomen door zijn zonen en in 2003 hebben mijn vader en mijn oom het stokje aan mij overgedragen.

2 **Hoe ontwikkelde uw loopbaan zich?**

Ik ben al sinds mijn 16e werkzaam in het bedrijf. Toen nog in combinatie met school. Op mijn 20e ben ik fulltime in de zaak gekomen. Fulltime betekent bij ons: zes dagen per week.

3 **Staat de volgende generatie al te trappelen?**

Jazeker. Mijn zoon Rick van 16 werkt nu al af en toe in de zaak en is vastbesloten na de afronding van een management opleiding definitief in de zaak te komen en dat vind ik heel fijn. Hij gaat onderaan beginnen en zo veel mogelijk taken uitvoeren. Heb ik ook gedaan: reuze handig! Hij zal zich dan overigens ook aansluiten bij YMM: een prima initiatief.

4 **Waarop richt de onderneming zich met name?**

Wij sorteren en verwerken dagelijks zo'n 150 ton ferro maar we hebben ook een non ferro loods waar vier collega's de materialen van particulieren en handelaren inkopen.

5 **Leid je de onderneming alleen?**

Nee: Harrie Hagen en meewerkend voorman Ronnie Gerrits zien er met mij op toe dat alles op rolletjes loopt.

6 **Wat is op dit moment de grootste uitdaging?**

Goede mensen aantrekken en behouden. Het duurt een paar maanden voor nieuwe mensen de business onder de knie hebben. Bovendien moeten ze VCA gecertificeerd zijn. Dat kunnen we allemaal voor ze regelen: ze krijgen alle kansen bij ons, als ze maar van aanpakken weten. De concurrentie is echter groot: met name uit de bouw.



7 **Hoe ziet u de toekomst van het bedrijf?**

Erg positief want onze sector levert een grote bijdrage aan de circulariteit. En dat blijft waarschijnlijk altijd een belangrijk maatschappelijk streven.

8 **Wat is voor u de toegevoegde waarde van de MRF?**

Informatie en kennis. Ik ga zelden naar vergaderingen of een golf toernooi maar lees alle informatie die de MRF verstrekt, inclusief het mooie blad Circulaire. Wij volgen relevante trainingen zoals die over de asbestherkenning en hebben daarnaast veel profijt van het MRF- Keurmerk. De regionale omgevingsdienst vertelde me dat zij gecertificeerde bedrijven met rust laten en zich richten op de rest.

9 **Wat zijn uw hobby's?**

TV, inclusief Netflix, kijken. Met familie op pad gaan en ik ben lid van een schietclub.

10 **Heeft u een specifieke manier van werken?**

In ons familiebedrijf is dit een belangrijk uitgangspunt: eerst sparen, dan kopen. Daarnaast zeggen we hier op z'n Brabants: 'dat kennen we niet: dat kennen we niet'. Hier kan alles.